PROCESO DE GESTIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL

FORMATO GUÍA DE APRENDIZAJE

IDENTIFICACIÓN DE LA GUIA DE APRENDIZAJE

- Denominación del Programa de Formación:
- Código del Programa de Formación: 13410017
  Nombre del Proyecto NA
- Fase del Proyecto NA
- Actividad de Proyecto NA
- Competencia: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
- Resultados de Aprendizaje: Alcanzar: Prestar el servicio al cliente a partir de las políticas y lineamientos de la compañía.
  Duración de la Guía 48 horas

2. PRESENTACIÓN

Subsisten todo tipo de emprendedores y líderes, pero desde luego hay algo que los une a todos. Mientras más lees sobre historias de éxito más te das cuenta que hay algo que funciona, un cierto patrón que se repite una y otra vez. Tener éxito no se basa solo en tus destrezas, ni tus características intrínsecas o hábitos personales. Hay un sin número de cualidades y comportamientos que definen a un emprendedor exitoso y lo separan de la multitud. Es por esto que para hacer frente a un entorno competitivo cada vez más turbulento, las personas deben desarrollar un comportamiento emprendedor.En esta guía están presentes actividades de aprendizaje, que posibilitará el levantamiento de razonamiento mediante trabajo colaborativo, independiente, dinamico y organizacional, para desarrollar y potencilizar el comportamiento emprendedor.

3. FORMULACIÓN DE LAS ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE

Descripción de las Actividades:
1) Nombre de la actividad: ¿Que es el comportamiento emprendedor?
Descripción de la actividad: luego de la socialización por parte del docente, realizar intercambio de ideas sobre el concepto con los aprendices.
Producto: Investigue tres comportamientos emprendedor exitoso.

2. Nombre de la actividad: Reflexionar en torno a las características del comportamiento emprendedor.
Descripción de la actividad: desarrollar debate, respondiendo las siguientes preguntas :
• ¿El comportamiento emprendedor es algo que va inmerso e integral en todas las personas?
• ¿Es necesario tener un comportamiento adecuado para emprender?

• ¿El comportamiento emprendedor, evidencia la capacidad de creación y desarrollo de ideas exitosas?
• ¿El comportamiento Emprendedor nos ayuda a conseguir o lograr nuestros objetivos?

Producto: Para la próxima clase investigue un caso de comportamiento emprendedor.

3. Nombre de la actividad: describir actitudes de un emprendedor.
Descripción de la actividad: observar el video, actitudes de un emprendedor, luego escriba cuales fueron las actitudes más relevantes, según su opinión que debe tener EL emprendedor que presentan en el video.

Link del video: https://cutt.ly/MQCs75p
Producto: para la próxima clase traer una lista de diez actitudes que crees deben hacer parte del comportamiento emprendedor.

4. Nombre de la actividad: Establecer la importancia del comportamiento emprendedor como base de la creación de empresas.
Descripción de la actividad: en grupos, construya de manera escrita su opinión a manera de reflexión la importancia del comportamiento emprendedor, luego de realizar el estudio de caso .

Caso: Mary Kay Ash, Mary Kay Cosmetics In

Contratiempo: Después de 25 años de vender en Stanley Home Products, Ash renunció en 1963 frustrada porque la empresa no consideraba sus promociones.
Retorno: Ash empezó a escribir un libro de consejos para mujeres de negocios y pronto descubrió que había escrito un plan de negocios para ella. Mary Kay Cosmetics había nacido. La empresa alcanzó los $2,500 millones de dólares en ventas en 2009.
Frase: “Por cada fracaso, hay un curso de acción alternativo. Sólo debes encontrarlo

Producto: Redacte de forma acotada y precisa como el comportamiento emprendedor puede ser aplicable en el trabajo, y también en la cotidianidad.

Ambiente Requerido: Aula virtual factible y dispuesta para el curso, plataforma Google Meet.
• Materiales: dispositivos tecnológicos, celular, Tablet o pc, conectividad, material para apuntes.

4. ACTIVIDADES DE EVALUACIÓN

Evidencias de Aprendizaje	Criterios de Evaluación	Técnicas e Instrumentos de Evaluación
Evidencias de Conocimiento : **Reflexionar en torno a las características del comportamiento emprendedor.** **Evidencias de Desempeño:** **Observar el video, actitudes de un emprendedor, luego escriba cuales fueron las actitudes más relevantes, según su opinión que**	**Valorar sus características emprendedoras personales de acuerdo con herramientas de diagnóstico personal**	**Observación directa** **Lista de chequeo** **Debate** **Lista de chequeo**

debe tener EL emprendedor que presentan **Evidencias de Producto:** **En grupos, construya de manera escrita su opinión a manera de reflexión la importancia del comportamiento emprendedor, luego de realizar el estudio de caso.**		**Observación directa** **Lista de chequeo**

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS

Comportamiento: es el conjunto de respuestas, bien por presencia o por ausencia, que presenta un ser vivo en relación con su entorno o mundo de estímulos.
Puede ser consciente o inconsciente, voluntario o involuntario, etc. según las circunstancias que lo afecten. La ciencia que estudia la conducta y el comportamiento animal es la etología y la ciencia que estudia la conducta desde el punto de vista de la evolución es la ecología del comportamiento.

Actitud: es el comportamiento que emplea un individuo frente a la vida. En este sentido, se puede decir que es su forma de ser o el comportamiento de actuar, también puede considerarse como cierta forma de carácter, por tanto, secundario, frente a la motivación biológica, de tipo primario que impulsa y orienta la acción hacia determinados objetivos y metas.

Emprendedor: es una persona que identifica una necesidad y conociendo los riesgos emprende la acción de organizar los recursos necesarios para convertirse en creador o fundador de una empresa o negocio, (individual o colectivamente) con la finalidad de solventar la necesidad obteniendo una respectiva ganancia.

Proyecto: Idea de una cosa que se piensa hacer y para la cual se establece un modo determinado y un conjunto de medios necesarios.
GFPI-F-019 V03

Marketing: Conjunto de técnicas y estudios que tienen como objeto mejorar la comercialización de un producto.

Organización: Las organizaciones son estructuras administrativas y sistemas administrativos creadaspara lograr metas u objetivos con el apoyo de las propias personas, o con apoyo del talento humano o de otras características similares.

Trabajo en equipo: la formación de un equipo empieza al identificar un proceso que requiere mejoras, reconociendo que existe un grupo de trabajo el cual puede facilitar los procesos y minimizar los tiempos de entrega de un servicio.

6. REFERENTES BILBIOGRÁFICOS

Montserra, E.F., Y Vazquez, C.J. (2001). El comportamiento emprendedor y el éxito de la pyme: modelos de contingencia y configuracionales (tesis de pregrado). Recuperado de :

https://revistadyo.es/DyO/index.php/dyo/article/view/220/220

• Mi aula fácil. Un modelo sobre el comportamiento emprendedor. Recuperado de:

https://www.aulafacil.com/cursos/emprender/guia-facil-para-emprendedores/un-modelo-sobre-el comportamiento-emprendedor-l26774

• Free working. 10 comportamientos de un emprendedor exitoso. Recuperado de:

https://freeworking.do/10-comportamientos-emprendedor-exitoso/

• Pulgarín, M.S., y Cardona, A. M. (2011). Caracterización del comportamiento emprendedor para los estudiantes de administración de la universidad del rosario. Revista Escuela de Administración de Negocios, (71),22-39. Recuperado de: https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=20623157003

• Entrepreneur Staff. 8 emprendedores famosos que fracasaron [mensaje de un blog].

Recuperado de: https://www.entrepreneur.com/article/265953

Construya o cite documentos de apoyo para el desarrollo de la guía, según lo establecido en la guía de desarrollo curricular

7. CONTROL DEL DOCUMENTO

	Nombre	Cargo	Dependencia	Fecha
Autor (es)	**ADELMIS ARIZA BOLAÑO**	**INSTRUCTORA**	**CENTRO AGROEMPRESARIAL Y ACUICOLA**	**AGOSTO 2021**

8. CONTROL DE CAMBIOS (diligenciar únicamente si realiza ajustes a la guía)

	Nombre	Cargo	Dependencia	Fecha	Razón del Cambio
Autor (es)					